

WARSZAWA, 7 stycznia 2021 r.

Raport roczny Coface: Niewypłacalności firm w Polsce w 2020 roku.

Rok 2020 przyniósł wzrost niewypłacalności, ale nie w formie postanowień sądowych. Nietypowe statystyki odzwierciedlają specyfikę działalności w okresie pandemii: duży wpływ regulacji prawnych, kłopoty małych przedsiębiorców i branży usługowej.

Prezentowane statystyki są przygotowywane przez ubezpieczyciela należności Coface od 1997 roku w oparciu o daty orzeczeń sądów o otwarciu postępowań upadłościowych i restrukturyzacyjnych, czyli faktyczne daty upadłości i restrukturyzacji. Podane wyniki za 2020 rok nie są ostateczne i należy się jeszcze spodziewać wzrostu liczby postanowień. Jednak dane sprzed roku, do których liczony jest ostatni wzrost procentowy r/r oraz dane historyczne pochodzą także z końca grudnia, co zapewnia rzetelność porównań statystycznych.

Ze względu na obowiązujące od 1 stycznia 2016 r. nowe prawo restrukturyzacyjne wprowadzające nowe rodzaje postępowań, w tym raporcie sposób prezentacji danych historycznych z danymi z lat 2016-2020 jest odmienny.

UWAGA ! Raport roczny za 2020 rok, podobnie jak ostatnie raporty kwartalne, wymaga odmiennego podejścia do danych i nietypowego komentarza ze względu na specyfikę sytuacji podczas pandemii. Po 12 miesiącach sytuacja stała się bardziej jasna, a zmiany widoczne. Możemy jednak podsumować, że w 2020 roku wiodącą rolę w statystykach odgrywały programy pomocowe państwa, regulacje prawne zawarte w tarczach antykrzysowych oraz ograniczona praca sądów, co powstrzymało wzrost liczby upadłości i restrukturyzacji potwierdzanych na drodze sądowej.

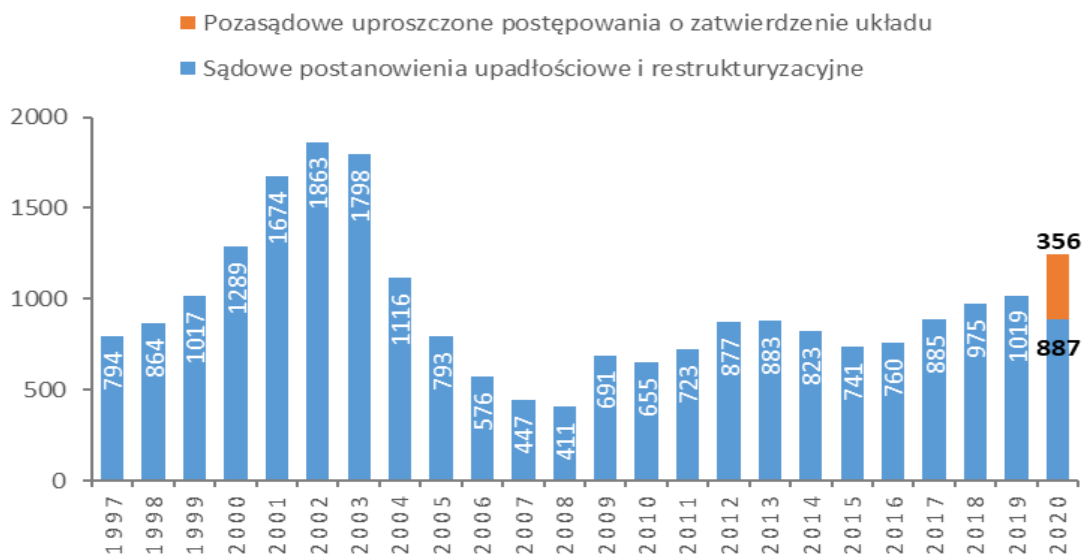
Jednak wzrost przypadków niewypłacalności stał się faktem, na co zdecydowany wpływ ma liczba nowych uproszczonych postępowań o zatwierdzenie układu wprowadzonych ustawą covidową z 19 czerwca, które pojawiły się w 2.półroczu 2020 r. Ogłoszenie otwarcia tej formy postępowania restrukturyzacyjnego następuje wyłącznie poprzez obwieszczenie w Monitorze Sądowym i Gospodarczym i nie jest rejestrowane przez sąd (więcej szczegółów poniżej). Z tego względu – aby zachować rzetelność w ocenie bieżącej sytuacji dotyczącej niewypłacalności firm – **w niniejszym raporcie dane te zostały dodane do statystyk przedstawiających postępowania ogłoszone przez sądy.**

Bieżącą sytuację i statystyki komentują poniżej:

1. Sytuacja ekonomiczna
- **Grzegorz Sielewicz**, główny ekonomista Coface w Polsce i w Regionie Europy Centralnej
2. Sytuacja w branżach
- **Marcin Siwa**, dyrektor oceny ryzyka w Coface w Regionie Europy Centralnej
3. Bieżące uwarunkowania prawne mające wpływ na prezentowane statystyki
- **Paweł Józwiak**, adwokat Kancelarii Stefaniuk & Wspólnicy, obsługującej Coface

- Łączna liczba niewypłacalności polskich przedsiębiorstw w 2020 r. wyniosła 1243 przypadki i jest wyższa o 22 proc. w porównaniu z rokiem 2019:
 - W ciągu 12 miesięcy 2020 r. sądy ogłosiły postanowienia o upadłości i restrukturyzacji 887 polskich firm, (wg danych na koniec grudnia 2020) czyli o 13 proc. mniej niż w całym 2019 r.
 - Dodatkowo w Monitorze Sądowym i Gospodarczym niewypłacalność w formie nowego uproszczonego postępowania o zatwierdzenie układu (bez rejestracji w sądzie) obwieściło 356 podmiotów gospodarczych.
- Wśród wszystkich rodzajów postępowań najwięcej ogłoszono upadłości likwidacyjnych – 507. Stanowią one 41 proc. wszystkich niewypłacalności.
- Na drugim miejscu znalazły się nowe uproszczone postępowania o zatwierdzenie układu. Zaledwie w ciągu pół roku obowiązywania kryzysowej, pozasądowej procedury (od 19.06), skorzystało z niej 356 przedsiębiorstw, obwieszczając niewypłacalność w Monitorach.
- Nowa procedura spowodowała spadek popularności przyspieszonych postępowań układowych, których liczba spadła z 298 w 2019 roku do 213 w roku 2020.
- Branżowo połączone statystyki odzwierciedlają sytuację rynkową związaną z obostrzeniami wynikającymi z pandemii i dwoma lockdown’ami dla gospodarki. Najwyższy wzrost niewypłacalności o 54 proc. zanotowały usługi (w tym zakwaterowanie i gastronomia o 186 proc.!), a także handel detaliczny (+39 proc.) i transport (+36 proc.). Obserwujemy także bardzo duży wzrost niewypłacalności w rolnictwie (+52 proc.) powodowany także coraz częstszym wykorzystywaniem tego postępowania do zakończenia działalności.
- Jeśli chodzi o formy prawne, należy zwrócić uwagę, że 57 proc. (203 przypadki) wszystkich uproszczonych postępowań o zatwierdzenie układu, obwieszczanych w Monitorach dotyczyło przedsiębiorców (osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą).

Postanowienia upadłościowe i restrukturyzacyjne oraz postępowania uproszczone w MSiG (2020) w Polsce od początku istnienia raportu Coface (lata 1997-2020)



Postanowienia upadłościowe (A) i restrukturyzacyjne (B) oraz postępowania uproszczone w MSiG w Polsce od początku istnienia raportu Coface (lata 1997-2020)

rodzaj postępowania upadłościowego	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	zmiana 2020/19	2020
(A) Upadłości likwidacyjna	348	572	538	616	711	703	701	650	530	537	558	574	↘	507
(A) Upadłości z możliwością zawarcia układu	63	119	117	107	166	180	122	91	26	0	0	0		0
(B) Postępowanie o zatwierdzenie układu *									4	11	5	7	↗	28
(B) Przyspieszone postępowanie układowe *									117	209	259	298	↘	213
(B) Postępowanie układowe *									30	40	39	28		27
(B) Postępowanie sanacyjne *									53	88	114	112		112
Ogłoszone przez sądy ogółem	411	691	655	723	877	883	823	741	760	885	975	1019	-13%	887
Nowe, uproszczone postępowania o zatwierdzenie układu, obwieszczane w Monitorach Sądowych i Gospodarczych, nie ogłaszane przez sądy.**												0		356
RAZEM NIETYPLACALNOŚCI												1019	+22%	1243

* Procedury restrukturyzacyjne, które pojawiły się od 1 stycznia 2016 r.

** Tryb uproszczony wprowadzony ustawą COVID-ową z 19.06.2020 r. (przepisy mają charakter przejściowy i obejmują 1 rok).

Komentuje Grzegorz Siewicz, główny ekonomista Coface w Europie Centralnej

Rok 2020 okazał się bardzo trudny dla polskiej gospodarki ze względu na wpływ pandemii i zgodnie z oczekiwaniami spowodował także wzrost liczby niewypłacalności przedsiębiorstw w Polsce, których liczba wzrosła o 22 proc. w porównaniu z rokiem poprzednim. Dokładniejsza analiza statystyk upadłościowych wskazuje, że odpowiadają za to jedynie nowe, otwarte uproszczone postępowania o zatwierdzenie układu, które zostały wprowadzone w czerwcu zeszłego roku przez „ustawę COVIDową”. Wykorzystanie tego typu postępowań zwiększyło się ponad dwukrotnie w ostatnim kwartale 2020 r. w porównaniu z poprzednimi trzema miesiącami i łącznie stanowiły one 29% ogólnej liczby przypadków niewypłacalności.

Przy tak dużym ograniczeniu aktywności gospodarczej jaka miała miejsce zwłaszcza w trakcie pierwszego i drugiego lockdown'u, 22-proc. wzrost liczby niewypłacalności nie obrazuje w pełni wpływu pandemii na biznes w Polsce. **Skokowy wzrost postępowań, którego należałoby oczekiwać w tak rozległym kryzysie, został zahamowany przez różne formy wsparcia dla przedsiębiorstw oraz moratorium na**

składanie wniosków o upadłość. Zgodnie z szacunkami Coface polska gospodarka skurczyła się o 3,4 proc. w roku 2020, a w bieżącym roku wzrośnie już o 4 proc. W rezultacie, w drugiej połowie tego roku, nominalna wartość polskiego PKB powinna osiągnąć poziom przedkryzysowy. Przeprowadzone przez Coface **badanie płatności wśród przedsiębiorstw w Polsce** potwierdziło, że nie tylko statystyki upadłościowe, ale także sytuacja płynnościowa firm nie uległa znacznemu pogorszeniu. Dzięki szerokiemu zakresowi instrumentów wsparcia średnie opóźnienia w płatnościach zmniejszyły się w listopadzie 2020 do 48 dni (z 57 dni odnotowanych rok wcześniej). Jednak, **tak jak środki wsparcia okazały się pomocne w roku poprzednim, tak ich wycofanie w roku bieżącym** może spowodować szybkie pogorszenie dosyć optymistycznego obrazu sytuacji płynnościowej firm w Polsce. Wskaźniki rentowności obrotu obniżyły się w wielu branżach na przestrzeni 2020 r., a bez działań pomocowych niektóre firmy będą musiały sięgnąć po przewidziane prawem formy restrukturyzacji, pomimo że w tym roku gospodarka wejdzie na ścieżkę ożywienia gospodarczego. Niestety nie wszystkie uproszczone postępowania, które tak licznie pojawiły się w statystykach niewypłacalności firm w Polsce w drugiej połowie 2020 r., przekształcą się w zatwierdzenie układu, a niektóre podmioty będą zmuszone wnioskować o upadłość. **W rezultacie** liczba upadłości i restrukturyzacji przedsiębiorstw w Polsce zareaguje na wpływ pandemii z pewnym opóźnieniem, a wzrostu niewypłacalności oczekujemy zwłaszcza pod koniec pierwszej połowy tego roku.

Powyższy scenariusz będzie uzależniony od tempa ożywienia gospodarczego. Ze względu na ograniczony wpływ pandemii na rynek pracy, wspierany również przez działania pomocowe, konsumpcja gospodarstw domowych ponownie będzie znacząco zasilać wzrost gospodarczy Polski. **Stopa bezrobocia** rejestrowanego sięgnęła 6,1 proc. w listopadzie 2020 r., czyli zaledwie o 1 punkt procentowy więcej niż rok wcześniej. Również w tym obszarze tempo wycofywania środków wsparcia będzie miało istotne znaczenie, jednak należy zakładać, że będzie realizowane stopniowo i płynnie. **Konsumenci**, którzy wprawdzie odczują **wyższą inflację** na początku 2021 r., spowodowaną chociażby wyższymi cenami prądu i wprowadzeniem podatku cukrowego, będą jednak coraz bardziej skłonni do **zwiększania wydatków**. Z kolei **przedsiębiorstwa** w pierwszej kolejności będą korzystać ze zwiększania mocy produkcyjnych, które obniżyły się w trakcie 2020 r., a dopiero w dalszej kolejności będą skłonne inwestować w aktywa trwałe, jeśli będą przekonane, że ożywienie gospodarcze utrzyma się. W rezultacie wzrost inwestycji będzie ograniczony, jednak od drugiej połowy tego roku powinniśmy zobaczyć pozytywny wpływ środków z tzw. **unijnego funduszu odbudowy**. Aktywność gospodarcza będzie wspierana przez udział polskich firm w globalnych łańcuchach produkcyjnych, jak również działalność eksportową. **Wysoka konkurencyjność** Polski, zarówno kosztowa jak i jakościowa, wspierana przez sprzyjający eksporterom kurs walutowy, spowoduje rosnący udział Polski w globalnej wymianie handlowej w obliczu jej oczekiwanego ożywienia. Ostatnia prognoza Światowej Organizacji Handlu (WTO) zakłada, że globalna wymiana handlowa wzrośnie w tym roku o 7,2 proc., po jej spadku o 9,2 proc. w 2020 r. Wspomniany udział Polski w łańcuchach produkcyjnych, wspierany przez możliwą dalszą relokację produkcji do naszego kraju oraz dynamicznie rosnący eksport, pozwoli na skorzystanie z globalnego ożywienia.

***Paweł Józwik, adwokat z Kancelarii Stefaniuk & Wspólnicy, obsługującej Coface
Komentuje uwarunkowania prawne mające wpływ na bieżące statystyki***

Zgodnie z przewidywaniami za wzrost ogólnej liczby wszczynanych postępowań związanych z niewypłacalnością lub zagrożeniem niewypłacalnością odpowiada duża liczba obwieszczeń o otwarciu postępowania o zatwierdzenie układu w trybie przewidzianym ustawą Prawo restrukturyzacyjne, czasowo, bo do dnia 30 czerwca 2021r., zliberalizowanym przepisami Ustawy o dopłatach do oprocentowania kredytów bankowych udzielanych przedsiębiorcom dotkniętym skutkami Covid-19 oraz o uproszczonym postępowaniu o zatwierdzenie układu w związku z wystąpieniem Covid-19 (tzw. Tarcza 4.0). Dla przypomnienia, chodzi o tryb, w którym dłużnik (z pomocą doradcy restrukturyzacyjnego) czyni starania o zawarcie układu ze swoimi wierzycielami.

Przed wejściem w życie tzw. Tarczy 4.0 tryb postępowania o zatwierdzenie układu nie cieszył się popularnością, na co wyraźnie wskazują dane statystyczne, jako że nie „oferował” dłużnikom ochrony przewidzianej w innych trybach restrukturyzacyjnych (np. ochrony przed egzekucją). Obecnie, wraz z obwieszczeniem o otwarciu postępowania o zatwierdzenie układu, z mocy prawa zawieszeniu ulegają postępowania egzekucyjne prowadzone przeciwko dłużnikowi, a wszczęcie egzekucji, po tej dacie do czasu umorzenia lub zakończenia postępowania, jest niedopuszczalne. Zastosowanie znajdują również przepisy dotyczące tzw. moratorium na długi polegającego na tym, że po otwarciu postępowania niedopuszczalne będzie spełnianie przez dłużnika świadczeń wynikających z wierzytelności objętych układem.

Po dokonaniu obwieszczenia dłużnik ma cztery miesiące na doprowadzenie do zawarcia układu z wierzycielami i zachowuje zarząd własnym majątkiem, z tym zastrzeżeniem, że od dnia dokonania obwieszczenia do dnia umorzenia lub zakończenia postępowania zgody nadzorcy będą wymagały jedynie czynności przekraczających zakres zwykłego zarządu. W przypadku nie zawarcia układu we wskazanym terminie następuje jego umorzenie z mocy samego prawa, a dłużnik traci ochronę wynikającą z przepisów. Przystaje obowiązywać również zakaz spełniania zobowiązań (moratorium).

Należy jednak zaznaczyć, że liczba publikowanych obwieszczeń nie musi przełożyć się (i najpewniej się nie przełoży) na liczbę zatwierdzanych przez sądy układów.

Niewypłacalności według branż


branża	liczba upadłości 2008	liczba upadłości i restr. 2019	liczba upadłości i restr. 2020	zmiana 2020/2019
PRODUKCJA, w tym:	180		262	268	+2%
Przetwórstwo przemysłowe, w tym m.in.:	168		235	248	+6%
Produkcja metali i metalowych wyrobów gotowych			48	51	porównywalnie
Produkcja artykułów spożywczych i napojów			41	43	porównywalnie
Produkcja maszyn, urządzeń i urządzeń elektrycznych			18	25	wzrost
Produkcja wyrobów z drewna, z wyłączeniem mebli			18	23	wzrost
Produkcja mebli			19	15	spadek
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych			23	14	spadek
Poligrafia i reprodukcja			5	13	wzrost
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (w tym materiały budowlane)			8	11	porównywalnie
Produkcja odzieży i wyrobów tekstylnych			11	8	porównywalnie
Produkcja papieru i wyrobów z papieru			10	7	porównywalnie
Przetwórstwo przemysłowe pozostałe			34	38	porównywalnie
HANDEL, w tym m.in.:	92		252	264	+5%
Handel hurtowy			153	134	-12%
Handel detaliczny			77	107	+39%
BUDOWNICTWO	59		122	137	+12%
TRANSPORT	15		73	99	+36%
ROLNICTWO	6		90	137	+52%
USŁUGI - POZOSTAŁE branże, w tym m.in.:	59		220	338	+54%
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna			47	65	+38%
Zakwaterowanie i gastronomia			22	63	+186%
Usługi dzierżawy, administrowania i wspierające			38	40	porównywalnie
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości			23	38	+65%
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna			21	37	+76%
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa			22	31	+41%
Informacja i komunikacja w tym usługi oprogramowania			31	29	porównywalnie
Działalność związana z kulturą, sportem, rozrywką i rekreacją			5	13	wzrost
ogółem	411		1019	1243	+22%

Charakterystyka upadłości i restrukturyzacji w wybranych sektorach

Komentuje Marcin Siwa, dyrektor oceny ryzyka w Regionie Coface Central Europe

Produkcja przemysłowa

Polscy producenci zaskoczeni pierwszym „lockdownem” szybko powrócili na tory normalnej działalności, w dużym stopniu kompensując w kolejnych miesiącach straty i spadek produkcji zanotowane wiosną 2020 roku. Sprzyjała im wciąż duża konkurencyjność kosztowa krajowej produkcji w porównaniu z



zachodnioeuropejską. Popyt na polskie towary na rynkach zagranicznych jest nadal wysoki, również ze względu na obniżone zdolności produkcyjne firm niemieckich, włoskich czy francuskich, wciąż zmagających się z dużymi restrykcjami wywołanymi kolejnymi falami zachorowań. Oczywiście problemy płynnościowe polskich firm produkcyjnych są również widoczne i są one większe niż przed rokiem, pomimo wszelkich działań wspomagających ze strony instytucji państwowych. Stąd też nie może dziwić wzrost liczby upadłości o 2 proc. w produkcji, a przemyśle o 6 proc. Nie są to jednak wzrosty wysokie, a w przypadku produkcji mebli, artykułów z tworzyw sztucznych, tekstyliów czy papieru mamy nawet do czynienia ze spadkami rok do roku.

Handel

Bardzo ciekawą sytuację możemy zaobserwować w statystykach upadłościowych dotyczących firm handlowych. Hurtownicy radzą sobie stosunkowo dobrze i szybko dostosowali się do zmieniającej się koniunktury. Liczba upadłości w tym segmencie spadła o 12 proc. Należy jednak wziąć pod uwagę, że działalność hurtowa obejmuje bardzo szeroki wachlarz artykułów: od stali, przez materiały budowlane (w tych segmentach sytuacja wygląda bardzo dobrze, ze względu na wysoki popyt), aż po artykuły spożywcze (gdzie sytuacja hurtowników jest już zdecydowanie gorsza).

Rzeczywisty wpływ kryzysu wywołanego Covid-19 i restrykcji wprowadzanych przez rząd widać w statystykach upadłościowych dotyczących handlu detalicznego. Wiele z tych firm musiało bardzo radykalnie ograniczyć działalność, część z nich została zmuszona nawet do okresowego zamknięcia placówek handlowych. Spowodowało to znaczące pogorszenie ich sytuacji finansowej oraz problemy płynnościowe. Dlatego w handlu detalicznym wzrost liczby upadłości jest znaczący i osiągnął w 2020 roku 39 proc. Sytuacja w branży może się nadal pogarszać, ze względu na wciąż istniejące w IV kwartale ograniczenia w handlu detalicznym. Mogą one zebrać żniwo niewypłacalności w najbliższych kwartałach.

Budownictwo

Sytuacja w branży budowlanej jest stosunkowo stabilna, szczególnie w budownictwie mieszkaniowym – na tym rynku wciąż mamy do czynienia z dużym popytem i firmy radzą sobie stosunkowo dobrze. Nieco gorzej rozwija się sytuacja na rynku budownictwa komercyjnego, gdzie obserwujemy spadek liczby nowych inwestycji. Zapotrzebowanie na nowe powierzchnie biurowe maleje, natomiast nieźle ma się budownictwo przemysłowe. Nie zmienia to faktu, że pomimo iż w branży budowlanej sytuacja płynnościowa obecnie nie jest najgorsza, liczba upadłości wzrosła w 2020 roku o 12 proc., potwierdzając trend obserwowany również w innych sektorach gospodarki.

Transport

Sytuacja w branży transportowej jest odzwierciedleniem tego co się dzieje w gospodarce i to nawet w szerszym, europejskim ujęciu. Drastyczny spadek PKB wielu krajów, ograniczenie działalności produkcyjnej przez wiele zakładów przemysłowych w Europie, a także spadek wydatków konsumenckich w niektórych krajach spowodował, zwłaszcza w I połowie roku, drastyczny spadek przewozów. Firmy transportowe bardzo boleśnie odczuły spowolnienie gospodarcze. Liczba upadłości zwiększyła się w tym sektorze o 36 proc.

Usługi

Branża usługowa najbardziej została dotknięta kryzysem wywołanym Covid-19. Wiele placówek przez dłuższy czas było wyłączonych z działalności, a branża horeca tak naprawdę przez cały rok borykała się z ograniczeniami w swobodnym prowadzeniu działalności gospodarczej. Firmy te traciły możliwość

oferowania swoich usług i w bardzo wielu przypadkach popadały w duże kłopoty płynnościowe. Cała branża usługowa zanotowała 54 proc. wzrost liczby upadłości, a hotelarstwo i gastronomia aż o 186 proc. Praktycznie wszystkie firmy usługowe mają za sobą bardzo ciężki rok. Silne wzrosty liczby upadłości widoczne są w każdej sferze działalności usługowej. Należy się spodziewać, że zamknięcie wielu obiektów, z jakim mamy do czynienia od grudnia 2020 roku może jeszcze bardziej pogrążyć branżę usługową i w 2021 roku będziemy obserwowali dalszy wzrost liczby niewypłacalności w tym sektorze.

Niewypłacalności w budownictwie

rok	budownictwo * (firmy budowlane)	udział budownictwa w ogólnej liczbie upadłości i restr.	obsługa rynku nieruchomości **
2020	137	11,0%	38
2019	122	12,0%	23
2018	140	14,3%	29
2017	134	15,0%	31
2016	135	17,8%	35
2015	160	21,6%	26
2014	168	20,0%	29
2013	213	24,1%	16
2012	218	24,9%	37
2011	143	19,8%	28
2010	98	15,0%	12
2009	82	11,9%	14
2008	59	14,3%	6
2007	49	11,0%	9
2006	81	14,1%	15
2005	129	16,3%	17
2004	226	20,3%	12
2003	361	20,0%	27
2002	431	23,1%	18

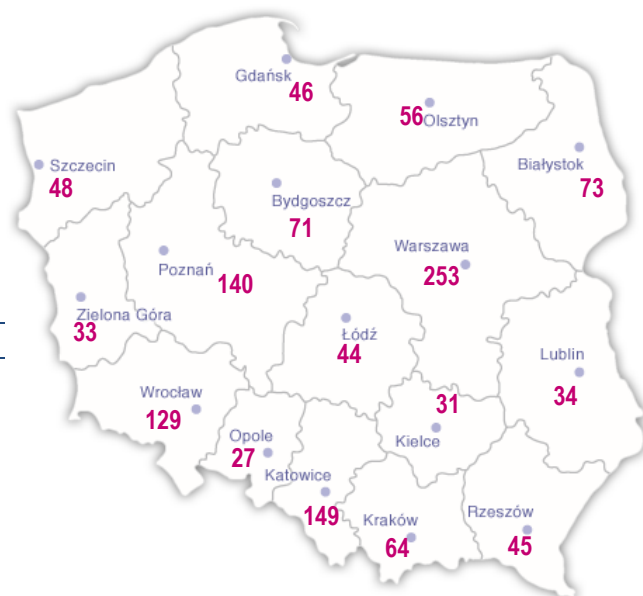
* - dane dotyczą upadłości wykonawczych firm budowlanych (nie obejmują producentów i dystrybutorów materiałów budowlanych) i obejmują poniższe kody PKD:

41 - roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków
42 - roboty związane z budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej
43 - roboty budowlane specjalistyczne

** - kod PKD 68 - działalność związana z obsługą rynku nieruchomości

Niewypłacalności według regionów

województwo	liczba upadłości i restr. 2019	liczba upadłości i restr. 2020	zmiana 2020/2019
mazowieckie	189	253	+34%
śląskie	123	149	+21%
wielkopolskie	121	140	+16%
dolnośląskie	108	129	+19%
podlaskie	71	73	porównywalnie
kujawsko-pomorskie	54	71	wzrost
małopolskie	68	64	porównywalnie
warmińsko-mazurskie	39	56	wzrost
zachodniopomorskie	35	48	wzrost
pomorskie	29	46	wzrost
podkarpackie	53	45	spadek
łódzkie	45	44	porównywalnie
lubelskie	27	34	wzrost
lubuskie	17	33	wzrost
świętokrzyskie	14	31	wzrost
opolskie	26	27	porównywalnie
ogółem	1019	1243	+22%



W roku 2020 aż 20 proc. wszystkich niewypłacalności dotyczyło firm i przedsiębiorców działających na Mazowszu i ten region zanotował także największy wzrost o 34 proc. Wpływ na to miał m.in. fakt, że pozasądowe uproszczone postępowanie o zatwierdzenie układu było najczęściej wykorzystywane właśnie w woj. mazowieckim (1/4 wszystkich spraw w Polsce).

Duże wzrosty zanotowały także trzy pozostałe, przodujące zawsze w statystykach województwa z mocno rozwiniętą przedsiębiorczością tj. śląskie, wielkopolskie i dolnośląskie. Jedynym regionem, który w 2020 roku zanotował spadek niewypłacalności było województwo podkarpackie.

Niewypłacalności według form prawnych przedsiębiorstw

forma prawna	liczba upadłości 2008	...	liczba upadłości i restr. 2016	liczba upadłości i restr. 2017	liczba upadłości i restr. 2018	liczba upadłości i restr. 2019	liczba upadłości i restr. 2020	zmiana 2020/2019
Spółka z o.o.	260		402	472	471	486	526	+8%
Przedsiębiorca	84		221	250	308	366	497	+36%
Spółka akcyjna	28		58	73	92	73	101	+38%
Spółka komandytowa	3		24	30	41	38	60	+58%
Spółka jawna	13		29	29	38	30	44	+47%
Spółdzielnia	14		17	14	12	14	7	spadek
Pozostałe formy	9		9	17	13	12	8	spadek
ogółem	411		760	885	975	1019	1243	+22%

Z roku na rok obserwujemy rosnący udział niewypłacalności przedsiębiorstw w ogólnej grupie firm, których dotyczą statystyki. Zakończenie w ten sposób działalności gospodarczej staje się coraz częstszą praktyką. W 2020 r. liczba niewypłacalnych przedsiębiorców (40 proc. wszystkich) była prawie równa najliczniejszej do tej pory grupie, którą od lat stanowią spółki z o.o. (42 proc. wszystkich). Wpływ na to miały m.in. dwie przyczyny: duży udział przedsiębiorców (57 proc.) w grupie pozasądowych uproszczonych postępowań o zatwierdzenie układu oraz rosnący udział oficjalnie ogłaszanych niewypłacalności przedsiębiorców-rolników.

Wielkość, wiek i zatrudnienie w niewypłacalnych firmach

Obroty

Zgodnie z analizą obrotów firm, których upadłość lub restrukturyzację ogłoszono w 2020 roku, problem niewypłacalności dotyczy w większości firm średnich i małych. Na 49 proc. przedsiębiorstw, o których dane finansowe posiadał Coface* 45 proc. stanowiły firmy z rocznym obrotem do 5 mln złotych (o 10 pkt. proc. więcej niż w 2019 r. i najwięcej od 2011 r.), a 42 proc. firm objętych postępowaniami generowało obrót pomiędzy 5 a 50 mln złotych. Najmniejszą grupą stanowiącą 13 proc. były przedsiębiorstwa duże, z obrotami rocznymi powyżej 50 mln zł.

Roczne obroty	udział w 2011	udział w 2012	udział w 2013	udział w 2014	udział w 2015	udział w 2016	udział w 2017	udział w 2018	udział w 2019	udział w 2020
do 5 mln PLN	42%	35%	29%	31%	32%	30%	33%	31%	35%	45%
5-50 mln PLN	52%	53%	59%	56%	60%	56%	53%	55%	51%	42%
pow. 50 mln PLN	6%	12%	12%	13%	7%	14%	14%	14%	14%	13%

** Należy dodać, że większość firm, których danych finansowych Coface nie posiadał, to przedsiębiorstwa małe, które często nie publikują swoich danych finansowych. W tym roku dotyczy to szczególnie dołączonych do statystyk firm z grupy uproszczonych postępowań o zatwierdzenie układu, z których 57 proc. stanowili przedsiębiorcy*

Pod względem **obrotów**, w pierwszej trójce na liście upadłości znalazły się firmy Hermes Energy Group S.A. (upadłość w celu likwidacji majątku), Komputronik S.A. (postępowanie sanacyjne), Onico S.A. (postępowanie sanacyjne), Zakłady Mięsne Henryk Kania S.A. w restrukturyzacji (upadłość w celu likwidacji majątku), RAFAKO, S.A. (uproszczone postępowanie o zatwierdzenie układu), BAĆ-POL S.A. w restrukturyzacji (przyspieszone postępowanie układowe), czy Elektrobudowa S.A. (upadłość w celu likwidacji majątku).

Wiek

Z analizy **wieku** firm, których upadłość ogłoszono wynika, że 83 proc. spośród nich zostało założonych po transformacji ustrojowej, która miała miejsce w połowie 1989 roku, a 13 proc. bankrutów to firmy założone w ciągu ostatnich 5 lat (w okresie 2016-2020).

Warto jednak wspomnieć o przedsiębiorstwach **o długiej historii na rynku**, które stały się niewypłacalne w 2020 roku. Firm założonych przed 1989 rokiem było tylko 4 proc. Są wśród nich: AKWAWIT S.A. (d. wrocławski Polmos), której początki w zakładzie w Lesznie sięgają 1879 roku (uproszczone postępowanie o zatwierdzenie układu), gdyńska Stocznia Remontowa Nauta S.A. z historią od 1926 r. (przyspieszone postępowanie układowe) czy Jarocińska Fabryka Obrabiarek S.A. (postępowanie sanacyjne), działająca od 1945 roku.

Zatrudnienie

Bankructwa przedsiębiorstw to również istotny problem społeczny. Po restrukturyzacji firm, wiele miejsc pracy udaje się zachować, jednak – szczególnie w mniejszych miejscowościach – upadłość dużego pracodawcy rodzi problemy dla całego regionu. Analizując **zatrudnienie** w firmach, których upadłość ogłoszono, na 33 proc. przedsiębiorstw, o których dane o zatrudnieniu posiadał Coface, największą grupę – 60 proc. – stanowią firmy zatrudniające od 10 do 100 osób. Z kolei 18 proc. to największe przedsiębiorstwa, w firmach zatrudniających powyżej 100 osób pracowało blisko 24 tysiące osób. Najmniejsze firmy zatrudniające do 9 osób stanowiły 22 proc., ale należy tu pamiętać, że przedsiębiorstwa, dla których Coface nie posiada danych o zatrudnieniu to głównie firmy najmniejsze, więc udział tej grupy jest w rzeczywistości wyższy.

KONTAKT DLA MEDIÓW: Beata PADZIK – M. +48 503 079 022 – E. beata.padzik@coface.com

Coface: for trade – wspólnie budujemy biznes

Dzięki ponad 70-letniemu doświadczeniu i rozbudowanej międzynarodowej sieci oddziałów Grupa Coface, światowy lider w ubezpieczeniach należności, oferuje 50 000 firm na całym świecie rozwiązania w zakresie ochrony przed ryzykiem niewypłacalności ich klientów, zarówno w transakcjach krajowych jak i eksportowych. Grupa, obecna w 100 krajach, wspierana przez 4.250 pracowników, osiągnęła w 2019 r. skonsolidowane przychody w wysokości 1,5 mld EUR. Coface publikuje co kwartał swoje oceny ryzyka kraju dla 162 państw, w oparciu o unikalną wiedzę na temat zachowań płatniczych przedsiębiorstw i doświadczenie 660 lokalnych analityków ds. oceny ryzyka, współpracujących na bieżąco z klientami Coface i weryfikujących kondycję ich dłużników.

W Polsce Coface jest obecny od 1992 roku. Ubezpiecza należności krajowe i eksportowe, oferuje finansowanie poprzez faktoring, a także raporty handlowe o firmach z całego świata. Prowadzi monitoring i windykację należności B2B. Więcej informacji o firmie oraz pozostałe komunikaty prasowe dostępne na: www.coface.pl

Spółka Coface SA jest notowana w indeksie Euronext Paris – Compartment A na giełdzie papierów wartościowych w Paryżu pod numerem ISIN: FR0010667147 / Skrót: COFA